



ALFONSO GARCIA DE LA CUADRA RUBIO



Alfonso García de la Cuadra, Director Ejecutivo

Alfonso García de la Cuadra, es licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales, por la Universidad de Valencia. Se incorporó al equipo de IFG en Europa en Noviembre del 2009. Alfonso tiene experiencia ejecutiva en los sectores de ventas, estrategia y desarrollo del mercado en los sectores de aviación general, privada y charter. Ha participado en la puesta en marcha, desarrollo y ejecución de empresas operadoras aéreas (Wondair), servicios en tierra (InterWelcome, FBO), venta de aviones, tarjetas de horas y ventas de vuelos chárter en Europa.

Alfonso ha participado en el desarrollo de estructuras y acuerdos comerciales con algunos de los mayores charter-broker, empresas de management y otros servicios asociados al sector de aviación privada y de negocios.

Su amplio bagaje profesional y su carácter emprendedor le han dado conocimientos en finanzas, ventas y fidelización de clientes. Alfonso obtuvo una beca Erasmus en Francia y posee un máster en dirección y administración de empresas por la universidad de Málaga

Curriculum

Experiencia Profesional

2009-Presente InterFlight Global Corporation

- ***Director Ejecutivo y de ventas de la nuevamente formada IFG Europe con responsabilidades y funciones de creación, desarrollo del negocio, ventas y relaciones con clientes***
- ***Responsable de promoción, ventas y ejecución de actividades de asesoría, consultoría y transacciones de servicios y***
- ***productos de aviación y aeroespacial para clientes de empresas pequeñas, medianas y grandes***
- ***Coordinación cara a Europa de trabajo con equipos multiculturales residentes en USA, Oriente-Medio e India***



- 2008 - nov 2009 **“WONDAIR AVIATION “**
- Inicialmente desarrolle la venta de vuelos ejecutivos, charter y contrato de horas, relación con brokers aéreos en Europa.
 - Últimos meses también a cargo de la captación de abanderamientos de aviones bajo nuestra AOC, así como el brokerage de aviones privados.
- 2005-2008 **“UNICUA INVERSIONES”**
Gerente, socio mayoritario.
- Empresa dedica a la promoción de viviendas en poblaciones cercanas a la ciudad de Valencia
- 1998- 2005 **“CANAL + , SOGECABLE“**
Dpto comercial; delegación Valencia
- Desarrollé, junto a mi delegación, acciones promocionales con los abonados, obteniendo altos incrementos en las ventas en relación a años precedentes.
- 1997-1998 **“ Químicas Oro, S. A. “** Valencia
Director ventas “Marca distribuidor “
- Negocié grandes cuentas con los principales grupos de la distribución en España.

Formación académica

- 1989-1996: **Facultad de Económicas y Empresariales** Valencia
Obtención del título académico en la especialidad de empresa: Organización y administración de empresas
- 1995–1996: **École Supérieure de Commerce.** Marseille
Beca Erasmus : Cursé el 3º curso. Especialidad en “Management du Service”.
- 2000 **Universidad Politécnica de Malaga (IDE)**
Master en E-business (500 horas) subvencionado por Canal +

Idiomas

- Inglés:** Hablado y Escrito
- Francés:** Hablado a nivel Alto.
Beca Erasmus. École Supérieure de Commerce. Marseille.

Personal

Dentro de mis hobbies se encuentran los deportes en general y más en particular el paddle, tenis, ciclismo y futbito.